

Palvelimet, palvelut ja tallennusratkaisut

Kurssin kesto: 1 päivä

Kurssityyppi: Luentoja ja demoja

Kurssikuvaus: Palvelut ja palvelimet eivät ole enää selkeitä kokonaisuuksia. Vertaisverkot ja SaaS-arkkitehtuuri yhdessä ASP-mallin kypsyneille markkinoille sotkee helposti ajatuksia, eli siis kuka myy, kenelle ja missä palvelu sijaitsee, vai onko silläkään enää väliä? Tällaisten ratkaisujen myyminen edellyttää hyvää yleistietoa koko palvelin ja palveluarkkitehtuurista. Myyjän täytyy ymmärtää erilaiset palvelumallit, jota asiakkaalle tarjotaan, kuin myös tulevaisuuden tarpeet. Tämä kurssi pyrkii antamaan myynnin parissa toimivalle henkilölle hyvät mahdollisuudet keskustella asiakkaan kanssa erilaisista datapalvelu- ja palvelinratkaisuista.

Kurssin kohderyhmä: Myynti ja myynnin tuki

Kurssin tavoite: Kurssin tavoitteena on saada myyntihenkilöt avoimesti keskustelemaan asiakkaan kanssa operaattorin tarjoamasta ICT-tarjonnasta. Kurssin tarkoitus on antaa uusia näkökulmia myyntiin ja ennen kaikkea kannustaa myyjää myymään laajemmin ratkaisuja ja palveluja.

Kurssin sisältö:

1. Perusterminologia

- Kiintolevyjen liittäminen palvelimiin (SATA, EIDE,SCSI)
- RAID 0-5
- DAS-arkkitehtuuri
- NAS-Arkitehtuuri
- SAN-Arkitehtuuri
- ASP
- Vertaisverkot
- SaaS
- Kielet kommunikaatioon (FCIP,iSCSI,SMB,NFS)
- Tärkeimmät valmistajat Suomessa

- Merkittävät toimijat suomessa
- Case-esimerkki: Nassus Finland Oy:n storageratkaisu

2. Palvemimet

- Palvelimen perusrakenne
- Käyttöjärjestelmät
- Kotipalvelimet
- Multimediapalvelimet
- Virtuaalipalvelimet
- Case-esimerkki: Datakeskuksen EMC-ratkaisu

3. Palvelut

- Datakeskus
- Virtuaalipotellit
- Tallennuspalvelut
- Hallintapalvelut
- Viihdepalvelut – teratavun digiboksi
- Case-esimerkki: Planeetta Net Oy